ACCOUNTMANAGER FULL TIME CLODENIS

Organisatieprofiel

Clodenis staat synoniem voor een stijlvolle showroom, een toonaangevende modeagentuur die verfrissende merken, een getalenteerd sales team en trendy winkels verenigt. Clodenis is een plek waar mooie merken elkaar ontmoeten. We maken er een erezaak van om hippe nieuwkomers meteen te spotten in modeland.

Functie-omschrijving

Je takenpakket bestaat o.a. uit: • Selecteren van collecties en inspraak op collectie internationaal • Styling showroom / collectieverkoop • Relatiebeheer • Budgettering en optimaliseren distributie • Verkoop voorraad- en express • Klachtenafhandeling (commerciële oplossingen aandragen) • Beursdeelname • Cijfers en budgetteringen- verkoopcijfers bijhouden en verwerken (Excel)

Profielschets

• PASSIE, AMBITIE en een POSITIVE DRIVE! • Sales ervaring in de modebranche is een must • Ervaring als accountmanager is een must • Minimaal 3-5 jaar ervaring in de buitendienst • Commercieel talent • Extravert, ambitieus en gedreven • Organisatorisch sterk • Communicatief sterk, duidelijk en direct • Zelfstandige teamplayer en motivator • Ondernemend en collegiaal • Adviserende vaardigheden • Target driven en aantoonbare verkoopresultaten • Sales ervaring bij A-merken •

Aanbod

-Competitief salaris

-extralegale voordelen en bedrijfswagen

-Je komt terecht in een aangename en jonge werkomgeving, met een uitstekende werksfeer

Interesse? Aarzel niet en stuur meteen je cv + motivatie naar: tristan@trigom.be